

Actividades

- 1) Resolver las actividades de documentos comerciales (facturas, cheques).
- 2) Crear un diagrama de flujo (flowchart) del procedimiento de ventas. Pueden usar <https://www.diagrams.net/>

Estas son las actividades que incluye:

- Recibir el pedido de diversas bicicletas de un cliente.
- Controlar que exista la cuenta del cliente: si no tiene cuenta crearla.
- Comprobar el límite de crédito, si se superó rechazar la venta.
- Verificar que haya suficiente stock, si no lo hay acordar con el cliente otro plazo de entrega o anular la venta.
- Enviar las bicicletas con el Remito al cliente.
- Controlar que el Remito haya sido firmado por el cliente dando su conformidad.
- Confeccionar la factura y registrar la deuda del cliente.



- 3) Indicar la modalidad de venta característica de las siguientes empresas:
 - a) Amazon.
 - b) ACA (Estaciones de Servicio).
 - c) Avon.
 - d) Mc Donalds.
 - e) Despegar.com
- 4) Buscar el significado de: Precio de lista, precio de contado, financiación.
- 5) Confeccionar una lista de precios en una tabla o en una hoja de cálculo, con las siguientes columnas: Tipo, modelo, velocidades, precio. Completar con todas las variantes ofrecidas. Sugerir los precios de acuerdo a los valores de la competencia.
- 6) Realizar la lista de precio en Inglés y escribir también el nombre del producto.

Hay dos maneras de describir un precio. Hay una manera larga que incluye las palabras "dollars, en este caso sería pesos", "and", "cents" y una manera corta.

1) \$2.50 = Two pesos and fifty cents

2) \$2.50 = Two fifty

Práctica: Escribe los precios de la manera larga, ejemplo: \$7.25 - seven pesos and twenty-five cents.

\$4.90

\$5.74

\$9.02